

time to discover

TIME TO DISCOVER YOUR TALENTS

Kommen Sie an Bord der nicko cruises Schiffsreisen GmbH, einem der dynamischsten Kreuzfahrtunternehmen in Deutschland. Vom führenden Flussreise-Spezialisten mit über 30-jähriger Erfahrung entwickeln wir uns seit 2019 zum namhaften Anbieter kleiner Schiffe auch auf hoher See. Zusammen mit einem familiären Team von rund 115 Mitarbeitern (m/w/d) sorgen Sie dafür, dass Kreuzfahrten für unsere Kunden zu einem unvergesslichen Erlebnis werden. Um die erfolgreiche Arbeit und das Wachstum fortzusetzen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

REGIONAL SALES MANAGER (M/W/D) SÜDWEST-/WESTDEUTSCHLAND

Ihre Aufgaben:

- Betreuung von Bestandskunden und Gewinnung von Neukunden
- Netzwerkerweiterung von Reisebüros, Busveranstaltern und Reisebüroketten
- Entwicklung und Durchführung kundenorientierter Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Durchführung von Kundenabenden und Roadshows sowie Teilnahme an Messen und Seminarreisen

Das können Sie bei uns erwarten:

- Ein familiäres Umfeld bei einem erfolgreichen Mittelständler mit flacher Hierarchie und sehr gutem Betriebsklima
- Einen sicheren, unbefristeten Arbeitsplatz in einem stark wachsenden Unternehmen
- Eine sorgfältige und intensive Einarbeitung
- Einen Dienstwagen – auch zur privaten Nutzung
- Eine gute Balance zwischen Arbeit und Freizeit durch Gleitzeitkonto und Freizeitausgleich bei Überstunden



- Auszeichnungen als LEADING EMPLOYER Deutschland 2023 (Herausgeber Institute of Research & Data Aggregation) sowie als einer der besten Arbeitgeber für Frauen in Deutschland 2022 (Studie im Auftrag der Zeitschrift „Brigitte“)
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge und Kindertagesstätte
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten durch externe und interne Schulungen
- Inforeisen – unser Produkt zum selbst Erleben, sowie DRV-Ausweis für weitere Vergünstigungen bei anderen touristischen Anbietern
- Grillfeste, Team-Events, Stammtische, Sommerausflug, Weihnachtsparty

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Studium im touristischen Bereich oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mindestens erste einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb/Außendienst in der Kreuzfahrtbranche oder im Reisebüro
- Gute MS-Office-Kenntnisse (Word, Excel, PowerPoint)
- Führerschein der Klasse B
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke gepaart mit professionellem Auftreten und Präsentationssicherheit
- Hohes Engagement und eigenständiges Arbeiten
- Reisebereitschaft

Machen Sie Ihren nächsten Karriereschritt!

Ihre Bewerbungsunterlagen schicken Sie bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und frühestmöglichen Eintrittstermin an jobs@nicko-cruises.de, zu Händen Frau Nathalie Streitberger. Bei Ihrer Bewerbung erwarten wir kein Bild. Bitte teilen Sie uns mit, was Sie für diese Stelle besonders motiviert. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Weitere Informationen zur Karriere bei nicko cruises Schiffsreisen finden Sie unter www.nicko-cruises.de/informationen/karriere.

