



MSC Cruises ist die größte privat geführte Kreuzfahrtgesellschaft der Welt und Marktführer in Europa sowie im Mittelmeer, Südamerika und Südafrika. Mit über 40 Jahren Erfahrung in der Seefahrt besteht die MSC-Flotte derzeit aus 21 hochmodernen Kreuzfahrtschiffen. Dazu kommt ein beträchtliches Investitionsportfolio für den Bau weiterer Schiffe. Es ist geplant, dass die Flotte bis 2025 auf 23 Kreuzfahrtschiffe anwachsen wird. Zusätzlich bestehen Optionen für sechs weitere Schiffsbestellungen bis 2030.

MSC steht für einen elegant-mediterranen Stil und bietet seinen Gästen ein einmaliges Kreuzfahrterlebnis mit preisgekröntem Entertainment, feiner Küche mit authentischen Spezialitäten, zahlreichen Wellnessangeboten, komfortablen Kabinen und einem ausgezeichneten Service.

Wir bieten Dir die Möglichkeit, die Zukunft eines sehr erfolgreichen, touristischen Unternehmens mit herausragenden Reiseerlebnissen mitzugestalten. Es erwartet Dich ein offenes und kommunikatives Arbeitsumfeld in einer spannenden, zukunftssträchtigen Branche. Ein vielseitiges Aufgabengebiet und internationales Flair sind nur einige Gründe, warum Du zu uns an Bord kommen solltest.

**Wir suchen Dich ab sofort für unsere Standorte  
Frankfurt / München / Berlin und Freiburg:  
SALES MANAGER (M/W/D)  
im Außendienst in Vollzeit**

**DEINE AUFGABEN:**

- Du verkaufst aktiv das Produktangebot von MSC Cruises in Deiner Region
- Du betreust die Zusammenarbeit mit bestehenden Reisebüropartnern und -veranstaltern
- Du akquirierst neue touristische Vertriebspartner
- Du führst Produkt- und Verkaufsschulungen durch und unterstützt die Messepräsenz von MSC Cruises
- Du repräsentierst MSC Cruises mit Deiner Tätigkeit in der Öffentlichkeit
- Du planst und steuerst die regionalen Vertriebs- und Marketingmaßnahmen Deiner Region
- Du bist für die Durchführung vielseitiger Events wie z.B. Roadshows, Frühstücksseminare, Webinare, Ship Visits und Fam Trips verantwortlich

**DAS BRINGST DU MIT:**

- Du hast bereits mehrjährige Berufserfahrung in der Tourismusbranche und im Salesbereich gesammelt, idealerweise bereits im Außendienst
- Du bist eine Sales-Persönlichkeit und begegnest deinem Gegenüber stets mit Feingefühl und gehst mit Leidenschaft Deinen Verantwortungen und Aufgaben nach
- Du hast ein souveränes und sicheres Auftreten
- Du bist ein Kommunikationstalent, Teamplayer und arbeitest stets lösungsorientiert
- Du bringst Reisebereitschaft im nationalen & internationalen Raum mit
- Du hast verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Du besitzt sehr gute MS-Office Kenntnisse
- Du bist im Besitz eines PKW-Führerscheins

**DAS BIETEN WIR DIR:**

- Du hast flexible Arbeitszeiten, Homeoffice-Tage sind möglich
- Du erhältst individuelle Entwicklungs- und Karrierechancen in einem wachstumsorientierten Unternehmen
- Du wirst Teil eines attraktiven Vergütungssystems mit einem erfolgsbezogenen Bonusprogramm
- Du arbeitest eigenverantwortlich an abwechslungsreichen Projekten
- Du bekommst regelmäßige Möglichkeiten zur Aus- und Weiterbildung
- Dir stehen vielfältige Mitarbeiterbenefits und -events (z.B. Family & Friends Angebote, Urban Sports Club) zur Verfügung
- Du erhältst Zuschuss zu Deiner betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksamen Leistungen

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Deines möglichen Eintrittstermins und Gehaltsvorstellung per E-Mail an [bewerbung@msccruises.de](mailto:bewerbung@msccruises.de)

**ANSPRECHPARTNER: MSC CRUISES GMBH, DANIELA MAIER, HR MANAGER | +49 89 856355 5750**